

Software Evaluation

Die richtige Wahl als Grundlage zu Ihrem Erfolg

Zielgruppe und Rolleninhaber

- Chief Network Officer (CNO)
- Chief Executive Officer (CEO)
- Chief Operation Officer (COO)

Ihre Herausforderung

Für jedes Unternehmen ist der optimale Einsatz von Informations- und Kommunikationstechnologien wettbewerbsentscheidend. Die Wahl der richtigen Lösungen und der zuverlässigen Lieferanten und Partner sichern den künftigen Erfolg. Die immer intensivere Verzahnung der ICT mit allen Geschäftsprozessen Ihrer Firma sorgt zudem dafür, dass der Entscheid für eine Software-Lösung von allen Unternehmensbereichen getroffen und getragen werden muss. Somit wird die Software-Evaluation auf ein strategisches Level gehoben, bei dem die Investitionssicherheit, die Prozessintegration sowie die Anpassungsfähigkeit entscheidend sind.

sieber&partners erfasst, bewertet und interpretiert die Bedürfnisse Ihrer Unternehmung und stellt diese den



Marktangeboten gegenüber. Dabei konzentrieren wir uns darauf, dass die für Sie richtige Lösung nicht möglichst viele, sondern die genau richtigen Funktionen aufweist. Durch die permanente und intensive Beobachtung und Analyse des Anbietermarktes bestehen hochwertige, aktuelle und anerkannte Wertkriterien, welche den Evaluationsprozess zu einem professionellen Projekt mit höchster Entscheidungsgüte machen.

Ihr Nutzen und Gewinn

Als unabhängige Beratungsfirma stellen wir sicher, dass der Evaluationsprozess von Ihren Bedürfnissen und nicht von einem Produkt bestimmt wird. Durch das unbedingt methodische Vorgehen berücksichtigen wir sowohl die Anforderungen, die sich aus Ihrer Geschäftsentwicklung ergeben, als auch diejenigen der Anwender. Sie investieren somit in die Lösung, welche den den grössten Nutzen für das Gesamtunternehmen garantiert und die einzelnen Stakeholders dazu motiviert ihre Leistungen zu den durchgehenden Prozessen in höchster Güte beizusteuern.

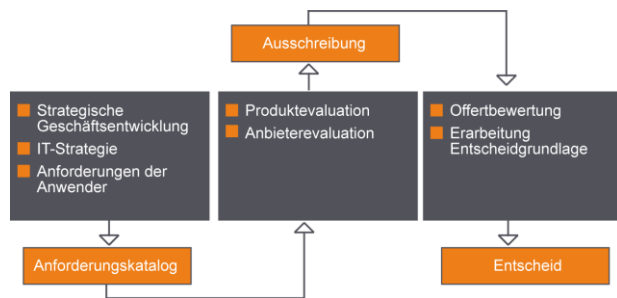
sieber&partners steht dabei für:

1. Unabhängigkeit
 - Wir bieten Ihnen die technologie- und anbieterneutrale Beratung.
 - Wir haben keine kommerziellen Interessen in Bezug auf die Wahl eines bestimmten Lieferanten.
 - Ihre vitalen Bedürfnisse stehen im Zentrum des gesamten Evaluationsprozesses.
 - Sie sparen Geld, da Ihre Entscheidungen auf an ihrem Bedarf orientiert sind und nicht an Produkten und Anbietern.
2. Marktkenntnisse Schweiz
 - Sie treffen optimale Entscheidungen auf der Basis der von uns verifizierten, relevanten und lokalen Fakten.
 - Ihre Auswahl basiert auf unseren permanenten Bewertungen des Anbietermarktes, welche den Schutz Ihrer Investitionen garantieren.
3. Erfahrung
 - Unsere methodische Anleitung zum Vorgehen stellt den Erfolg von Projekten in den gesetzten Grenzen sicher.
 - Sie können sich auf Ihr operatives Geschäft konzentrieren, da das IT- und projektspezifische Wissen durch uns optimal vertreten wird.

Unser Vorgehen

Wir begleiten Sie bei der Evaluation neuer Software von der Anforderungsanalyse bis zur produktiven Nutzung und helfen Ihnen, die richtige Lösung und den richtigen Dienstleister zu finden.

1. Anforderungskatalog
 - Analyse Ihrer Anforderungen an die neue Lösung.
 - Erstellung des Pflichtenhefts.
 - Identifikation der Erfolgsfaktoren.
2. Ausschreibung
 - Erstellung der Ausschreibungsunterlagen.
 - Auswahl der Anbietergruppe.
 - Durchführung der Ausschreibung.
3. Entscheidungsfindung
 - Auswertung und Bewertung der Offerten.
 - Vorbereitung der Entscheidung für einen Anbieter.
 - Unterstützung bei der Vertragsverhandlung.



Die Ergebnisse

Der Evaluationsprozess wird von sieber&partners nach einer dutzendorf bewährten Methode ausgeführt und begleitet. Als konkrete Ergebnisse erhalten Sie:

- Detaillierte Anforderungsanalyse mit Gewichtung der einzelnen Funktionen und Komponenten.
- Individualisierte Ausschreibungsdokumente (RFP – Request For Proposal), basierend auf einem anerkannten Raster für die Software-Evaluation.
- Auswertungs- und Bewertungstabellen der eingereichten Offerten.
- Entscheidungsraster mit objektiven Benotungskriterien, Analysen und Prognosen aus der Forschung.

- Eindeutige Empfehlung zum weiteren Vorgehen.



Unsere Referenzen

- Swisscom
- Demelectric
- Kursiv AG

Ihr Weg zum Erfolg

Herr Marc André Hahn, Leiter Geschäftsfeld ICT Investment, erwartet Ihre Anfrage und präsentiert Ihnen mit Freude den Wert dieser Leistung für Sie.



Marc André Hahn

Leiter ICT Investment

E-Mail: mh@pascal-sieber.ch

Phone: 031 382 00 24

Mobil: 078 686 85 16

www.sieberpartners.ch

sieber&partners ist der unabhängige Anbieter innovativer, kundenspezifischer Marktforschung und Beratung für die Schweizer ICT. Das aus anerkannten Persönlichkeiten bestehende Kernteam ist gezielt mit Fachspezialisten vernetzt und deckt die Geschäftsfelder ICT Investment, Market Intelligence und Productivity Consulting ab.